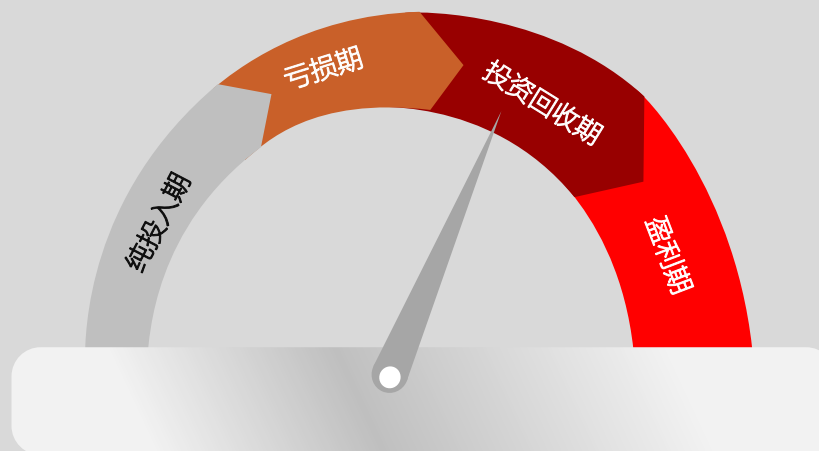


使用

创业进化任务链 来评测你的创业项目

做出高可靠性创业决定，提高创业成功可靠性，成功说服关键利益相关者的行之有效的方法。



为什么

1、创业A项目，还是不创业A项目，陷入长时间纠结？

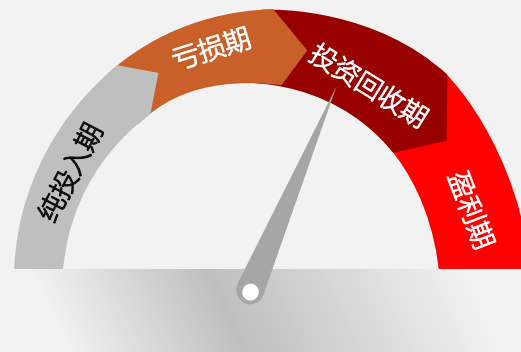
事实上，同一个人，同一个项目，是不可能同时出现完全相反的可行性评估结果。发生这样的怪事，**只有一种原因：那就是两边的理由都不可靠，禁不起批判、事实检验。**

2、怎么算都能成的项目，却在赚到钱前铩羽而归？

遇到无法解决的“大坏事”是项目无法继续下去的唯一原因。在实际创业中，之所以会遇到大坏事，要不是你在创业决定时没有想到，要不是你认为它们不会发生。**归根结底，也是你创业决定的理由不可靠，积极假设变成了负面事实。**

3、很难说服他们来支持我的创业决定

如果你的**创业决定理由缺乏可靠性**，那么他们总能找到完全相反的理由来反对；或者，如果你对**沟通过程失去掌控**，那么你们就会浪费大量时间在细枝末节上争论，而无法达成共识。无论哪种情况，你都会陷入无法说服他们的困境。



创业决定的理由不可靠，是陷入创业决定冲突，增大创业风险、不能说服利益相关者.....的核心原因。

决定理由的不可靠.....

禁不住批判、事实检验的理由，都是不可靠的。
发生理由不可靠是因为：

一、忽略影响创业结果的关键因素

如果你在创业项目评估时，沉浸在某些细节中；那么就很容易忽略掉那些影响创业结果的关键因素。对细节越痴迷、细节给你的信念越高，你忽略关键因素的概率就越大、被忽略的关键因素数量就越多。

二、找错影响创业结果的关键因素

即使你不再沉浸在细节中，而是专注去找影响创业结果的关键因素。

但创业是一个复杂、因素之间相互交织、多变的系统，很难识别出哪些才是关键因素（对没有创业经验的人更难）。很多创业者常常错把，相关性低、发生概率低、细枝末节、别人身上总结的.....因素当成关键因素。

三、理由存在对立性假设

对立性假设是指：存在完全相反的两种情况，有50%概率是积极的，也有50%概率是负面的。

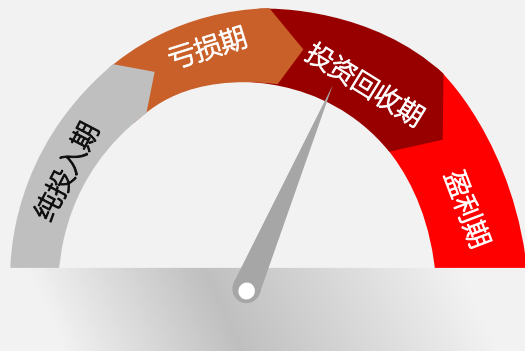
很多人在创业评估期，会错把对立性假设当成事实；即使知道是对立性假设，也宁愿相信自己一定会遇到积极的那一面。

无论哪种，都会造成创业决定理由的不可靠。

如果你不重视创业决定理由的可靠性，而毅然做出不创业的决定。当你看到身边人在你放弃的项目中赚到大钱时，你的懊悔感会变得无比强烈。

如果你不重视创业决定理由的可靠性，而毅然做出创业的决定。当你发现项目无法驾驭时，当决定时的积极想象变成现实中无法解决的“大坏事”时.....你只能眼睁睁看着项目一步步滑向深渊而无能为力。

使用创业进化任务链



当你使用创业进化任务链来测评创业项目，你将不再沉浸在大量的细节中，不再沉浸在过渡积极或消极的虚假想象中，开始专注寻找可靠的证据。

创业进化任务链是真实的创业缩影。所有初创企业在盈利前，都要连续经过纯投入期、亏损期、投资回收期这三个进化周期；只有当期的核心进化任务目标达成后，才能进化到下一个进化周期；同时，只有核心任务目标的必要性前提被满足后，它（任务目标）才能得以达成。

创业进化任务链把复杂的、大量主观臆断的、凌乱的创业项目评估，变成简单的、体系化的、逻辑严谨的、客观的创业项目评估。

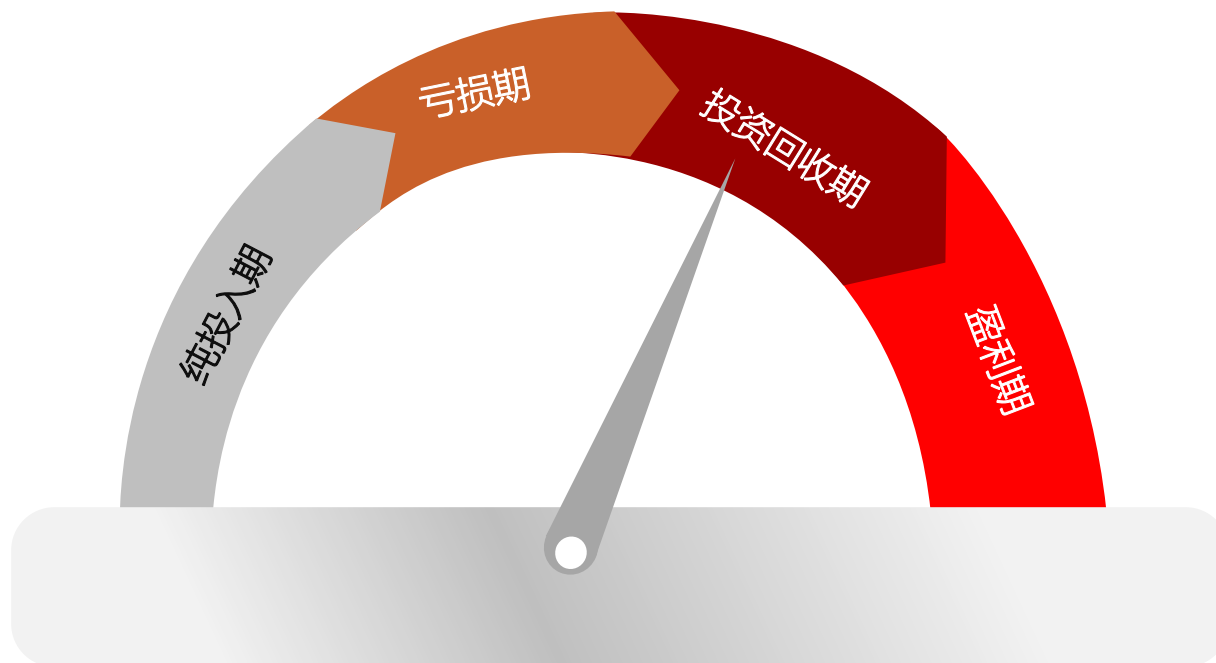
除此之外，你想邀请他人来精进你的创业构想，你想成功推销你的创业决定，使用创业进化任务链也能做到。

想要做出不后悔的创业决定，你不必将结果交给运气、信念、未来。

当你使用创业进化任务链，能快速找准影响项目结果的关键因素，并迅速甄别出它们是否存在对立性假设——做出高可靠性的创业决定。

使用创业进化任务链

帮你做出高可靠性的创业决定



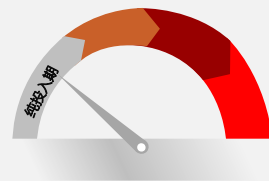
什么样的创业决定才是可靠的？只有当决定的理由组完善、理由的证据链逻辑严谨、没有对立性假设证据，才是可靠的创业决定。

使用创业进化任务链，你能让高可靠性的创业决定成为现实。

创业进化任务链已为你画出了创业可靠性评估路线图。沿着路线图，依次识别每个进化周期实现其核心进化任务目标的可靠性；你的高可靠性创业决定就自动浮现。

现在开始创业进化任务链使用之旅。

你能平稳渡过纯投入期吗？



想象一下，一个连纯投入期都无法平稳渡过的项目，能帮你赚到钱吗？

纯投入期，顾名思义，就是从你为项目投入第一分钱、第一秒时间起，到有第一笔可靠收入的前一刻止。

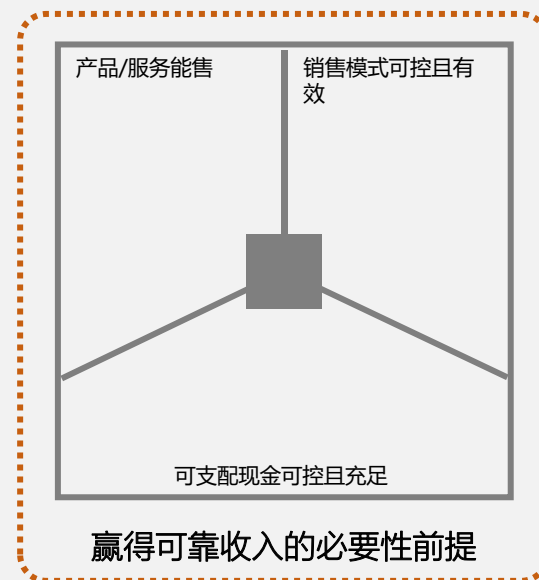
从定义可以看出，实现可靠收入就是纯投入期的核心进化任务目标。

为什么是可靠收入，而不是收入。因为，单一笔收入，是无法保证未来收入就可持续、可预测、可达成；你的项目大概率会在亏损期、纯投入期往返震荡，而不能平稳渡过纯投入期。

凭什么说“我能赢得可靠收入”？

如果无法回答，你需进一步下探，找到赢得可靠收入的必要性前提（见右图）。继续问：“凭什么说（必要性前提）”。如果依然不能回答，就继续下探，找出它（无法回答前提）的必要性前提，直到你能给出明确的答案为止。

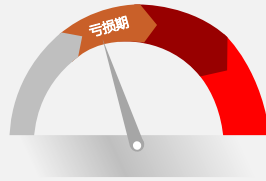
如果答案是主观性判断或感觉，而非事实、常识、规则、原则性答案，就要警惕它是**对立性假设答案**。一旦存在对立性假设前提，赢得可靠收入就有风险；对立性假设前提越多，风险就越大。如果你有2个对立性假设前提，在纯投入期失败的风险就是75%；如果你有3个，风险就会飙至87.5%.....



现在如何开始：

- 1、找出纯投入期赢得可靠收入的必要性前提
- 2、甄别是否存在对立性假设前提

想得到进一步使用支持。扫尾页二维码；
或登录：www.bellwether.wang



你能平稳渡过亏损期吗？

即使你的项目能平稳渡过纯投入期，如果在亏损期就铩羽而归，项目还值得你投入金钱、时间、精力、资源去做吗？

从你赢得第一笔可靠收入起，到现金流由负变0的前一刻止，项目就一直处在创业进化周期的亏损期。

因此，推动项目实现现金盈亏平衡，就成为你在亏损期的核心任务目标。其它一切决策、任务都是为该目标服务的。

凭什么说“我能赢得现金盈亏平衡”？

如果无法回答，你需进一步下探，找到赢得现金盈亏平衡的必要性前提（见左图）。

继续问：“凭什么说（必要性前提）”

如果依然不能回答，继续下探，找出它（无法回答前提）的必要性前提，直到你能给出明确的答案为止。

如果答案是主观性判断或感觉，而非事实、常识、规则、原则性答案，就要警惕它是**对立性假设答案**。

一旦存在对立性假设前提，赢得现金盈亏平衡就有风险。跟纯投入期一样，对立性假设前提越多，赢得现金盈亏平衡的风险就会越大。

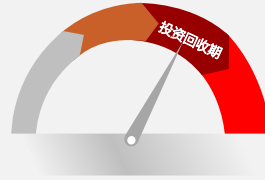


现在如何开始：

- 1、找出亏损期赢得现金盈亏平衡的必要性前提
- 2、甄别是否存在对立性假设前提

想得到进一步使用支持。扫尾页二维码；
或登录：www.bellwether.wang

你能平稳渡过投资回收期吗？



即使你已经平稳渡过纯投入期、亏损期，如果你不能收回前期全部投资资金，你依然无法从项目中赚到一分钱。

从现金流为0的那一刻起，到你收回前期全部投资资金的前一刻止，项目就一直处在创业进化周期的投资回收期。

很明显，推动项目总净利润覆盖前期全部投资资金，就是你在投资回收期的核心进化任务目标。

凭什么说“我能收回全部投资资金”？

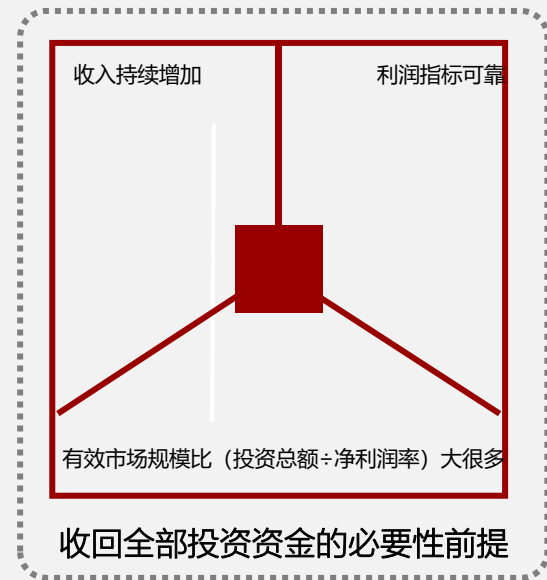
如果无法回答，你需进一步下探，找到收回全部投资资金的必要性前提（见右图）。

继续问：“凭什么说（必要性前提）”

如果依然不能回答，就继续下探，找出它（无法回答前提）的必要性前提，直到你能给出明确的答案为止。

如果答案是主观性判断或感觉，而非事实、常识、规则、原则性答案，就要警惕它是**对立性假设答案**。

一旦存在对立性假设前提，收回全部投资资金就有风险。跟前两个进化周期一样，对立性假设前提越多，收回全部投资资金的风险就会越大。



现在如何开始：

- 1、找出投资回收期收回全部投资的必要性前提
- 2、甄别是否存在对立性假设前提

想得到进一步使用支持。扫尾页二维码；
或登录：www.bellwether.wang

消除对立性假设前提

甄别出对立性假设前提，不是创业决定的终点。只有判断能否消除对立性假设前提后，你的高可靠性创业决定才会自动浮现出来。

不是所有的对立性假设前提都需要被消除。如果它们的负面后果、解决后果的代价你能承受，那么你可以暂时不用去管它们，保持随时监控就行。

你只需要关注那些会触发“大坏事”发生的对立性假设前提。

	对立性假设前提一	对立性假设前提二	对立性假设前提N
什么条件（情况/环境）下，会触发积极后果？			
什么条件（情况/环境）会触发负面后果？			
为此，我需要做些什么？			
我能做到吗？			
为什么（解释能做到的理由）			

想得到进一步使用支持。扫尾页二维码；或登录：www.bellwether.wang

获得创业进化任务链使用的进一步支持



仅需
29元

下载工具包，你将得到

- ✓ 全套详细的使用手册
- ✓ 全套必要性前提工具包

省去你的时间和精力，降低寻找错误关键前提的风险。

- ✓ 一整套进化任务链可视化模版

无论自用，还是想推销你的创业决定，或者想与他人一起优化你的创业想法，你都可以直接拿来用。

仅需
39元

参加线上冲刺课，你将得到

- 面对面问题解决

即时解决你创业项目评估中遇到的无法搞定的麻烦。

- 面对面在线使用辅导

- 交到志同道合的朋友

扫右侧二维码
下载工具包



或登录：www.bellwether.wang

扫右侧二维码
报名冲刺课

